

飲食店経営者の皆様へ

『お客様は来てくれて売上は増えているんです。
でも思った以上にお金が貯まらないんです。
僕は何か間違えているんでしょうか?』



皆さんもこのような悩みはありませんか？

- 繁盛してるわりに、お金が貯まらない
- 売上は増えているのに、お金が貯まらない
- 1回きりのお客様ばかりで、リピートにつながらない
- 客単価が下がってきて、利益がでない
- もう何をすればお金が貯まるのかわからない

なぜお客様も売上も増えたのにお金が貯まらないんでしょうか？

売上が増える＝お金が残る

と考えられている経営者の方が多くいらっしゃると思いますが、
皆さんご存知でしょうか？

売上の増やし方には

お金が貯まる方法と、**お金が貯まらない方法**の2種類があることを・・・

皆さん**お金が貯まる売上の増やし方**を知りたくありませんか？

セミナー詳細

飲食店のためのお金が貯まる売上の増やし方

【日時】

2月11日(火) 14:00~16:30
(受付:13:45~)

【参加費用】

無料(1社2名まで)

【会場】

税理士法人川嶋総合会計 2F 会議室

【住所】

京都市中京区姉小路通間之町

西入綿屋町 538 番地 川嶋ビル 2F

※地下鉄烏丸線・東西線 烏丸御池駅 3-1 番出口から徒歩約3分

講師紹介



福元 友則 (ふくもと ともり)
MIA 代表/マーケティングコンサルタント

岐阜県岐阜市出身/岐阜高校/同志社大学卒
大学卒業後、岐阜の税理士事務所に入所。税理士事務所時代に顧問先の売上支援を開始。10年間勤務したのち東京の経営コンサルティング会社に。そこで教育研修部長を勤めたのち、独立。13年間中小企業支援をする中で、中小企業には中小企業の成功法則があることを知る。何百人という社長を支援してきた経験をまとめた独自の理論「キャッシュマシンスークル」を開発。売上を増やすのは通過点、お客さんが本当にやりたいことができ幸せを感じることができるようになるための支援を心がけている。クライアントの隠れた資産を見つけ、そこを活かし売上を伸ばすことを得意としている。

申し込み手続きの流れ

- ①下記の申し込みフォームに記入の上、FAXにてお申し込みください。なお、お電話でも受付いたします。
- ②会場の地図をFAXにてお送りいたします。
- ③当日、開始時間に遅れることのないようお越しください。

申し込みフォーム

お電話でのお申込み：
075-252-2772

(担当：稲井孝次、川嶋良亮、南篤志)

いないこうじ かしまりょうすけ みなみあつし

FAXでのお申込み：
075-231-5144

定員

10人

お申込み
期限

2月7日(金)まで

会社名			
お名前	フリガナ		フリガナ
電話		FAX	
ご住所	〒		

税理士法人川嶋総合会計

税理士法人川嶋総合会計

〒604-8181
京都市中京区姉小路通間之町西入綿屋町 538 番地
川嶋ビル

TEL : 075-252-2772
FAX : 075-231-5144