

## 僕がこの手紙をあなたに届けた理由

こんにちは。税理士法人川嶋総合会計で税理士をしている稲井孝次(いないこうじ)と言います。

僕はある飲食店の社長から以前このような相談を受けました。

**『お客様は来てくれて売上は増えているんです。  
でも思った以上にお金が貯まらないんです。  
僕は何か間違えているんでしょうか?』**

実際にこの社長のお店は順調に売上は増えていたのですが、自分自身の給料については思うように増やすことが出来ない状況に悩まれていました……。

この社長も実際に売上を増やそうと考えて、

- いろいろなグルメサイトに登録したり
- HPをリニューアルしたり
- 情報誌に広告を出したり
- 割引チラシをたくさん配ったり

いろいろな方法を試して頑張っていたら……。



売上は増えているのにお金が無い……

売上が増えればお金も貯まり、給料も思うように増やすことが出来ると考えられていたのですが、残念なことに、この社長は**お金が貯まらない売上の増やし方**で頑張られていたのです……。

結果、売上は増えてもお金が貯まらず、自分は満足な給料をとることができていませんでした。

しかしある勉強会に参加したことで**お金が貯まる売上の増やし方**があることを学んでから、お金も順調に貯まるようになり、給料も増やすことが出来る状況となりました！

その勉強会というのが実は……、僕たちの事務所で開催している『財Up商売繁盛の会』という勉強会です。『財Up商売繁盛の会』とは講師に専門のマーケティングのコンサルタントを招き、全6回の構成で5つの売上アップの方法を紹介しています。

この勉強会は**金持ち繁盛店**の作り方をテーマとし、**お金が貯まる売上の増やし方**を学んでいただく会となっています。また勉強会の後の懇親会でも個別の相談に応じたり、同じ悩みを抱えた経営者どうし話し合い、考えあったりしてアットホームな雰囲気楽しく商売繁盛について学ぶ場となっています。

実際に参加された方たちからはこのような感想をいただいております。

### 飲食店経営者 N・T様

自社にあった売上Upの仕組みを学ぶことが出来て、売上・利益ともに前期より伸びて、お金も貯まるようになりました！店長や他のスタッフもぜひ『財Up商売繁盛の会』に参加させたいです！

### 飲食店経営者 S・H様

従業員も忙しく頑張ってくれてはいたが、お客様の数や忙しい状況ほどお金が残らない状況だったが『財Up商売繁盛の会』で学んだことを従業員と情報を共有して取り組んだことにより、お金が残らない状況が改善してきました！

### 理容店経営者 O・T様

事業を引継いで何をしたら良いのか解らない状況だったが『財Up商売繁盛の会』に参加してお店の売上や数字について結果を出すように考えられるようになり、お客様の来店サイクルも短くなり売上がUpしました！懇親会も是非オススメです！

このような勉強会である『財Up商売繁盛の会』を開催しようと思ったのは、多くの経営者の皆さんが売上や利益・お金で悩まれています。経営者に身近な僕たち税理士事務所こそが、その悩みを解決するお手伝いをし、お店の売上が増え、お金が貯まり**【財Up】商売繁盛していただき**たいと思ったからです。



僕たちがお手伝いするので一緒に財Upしましょう！

そこでより多くの飲食店経営者の皆さまに**お金が貯まる売上の増やし方**を知っていただきたいと思い**無料のセミナーを開催することとなりました。**

今回のセミナーは、講師による『財Up商売繁盛の会』の全6回で学ぶ内容の紹介と、参加者の実践報告という内容となっています。

このセミナーの目玉のひとつが参加者の実践報告です。『財Up商売繁盛の会』で**お金が貯まる売上の増やし方**を学び実践したことで、お店の状況がどのように改善したのか、お話ししていただきます。

ただし、会場の都合でこのセミナーに参加できるのは10人だけです。

今すぐ裏面の申込フォームに記入しFAXしていただくか、電話にて申込み手続きをしてください。

大変申し訳ございませんが、所定の人数になった時点で申込みをお断りするかもしれません。なので申込みはお早めをお願い致します。

## セミナー詳細

### 飲食店のためのお金が貯まる売上の増やし方

#### 【日時】

3月25日(水) 14:00~16:30  
(受付: 13:45~)

#### 【参加費用】

無料(1社2名まで)

#### 【会場】

税理士法人川嶋総合会計 2F 会議室

#### 【住所】

京都市中京区姉小路通間之町  
西入綿屋町 538 番地 川嶋ビル 2F  
※地下鉄烏丸線・東西線 烏丸御池駅 3-1 番出口から徒歩約3分

## 講師紹介



福元 友則 (ふくもと ともりの)  
MIA 代表/マーケティングコンサルタント

岐阜県岐阜市出身/岐阜高校/同志社大学卒  
大学卒業後、岐阜の税理士事務所に入所。税理士事務所時代に顧問先の売上支援を開始。10年間勤務したのち東京の経営コンサルティング会社に。そこで教育研修部長を勤めたのち、独立。13年間中小企業支援をする中で、中小企業には中小企業の成功法則があることを知る。何百人という社長を支援してきた経験をまとめた独自の理論「キャッシュマシンスークル」を開発。売上を増やすのは通過点、お客さんが本当にやりたいことができ幸せを感じることができるようになるための支援を心がけている。クライアントの隠れた資産を見つけ、そこを活かし売上を伸ばすことを得意としている。

## 申し込み手続きの流れ

- ①下記の申し込みフォームに記入の上、FAXにてお申し込みください。なお、お電話でも受付いたします。
- ②会場の地図を FAXにてお送りいたします。
- ③当日、開始時間に遅れることのないようお越しください。

## 申し込みフォーム

お電話でのお申込み：  
**075-252-2772**  
(担当：稲井孝次、川嶋良亮、南篤志)  
いらいこうじ かしまりょうすけ なみあつし

FAXでのお申込み：  
**075-231-5144**

定員

10人

お申込み  
期限

3月19日(木)まで

会社名			
お名前	フリガナ	フリガナ	
電話		FAX	
ご住所	〒		

税理士法人川嶋総合会計

税理士法人川嶋総合会計

〒604-8181  
京都市中京区姉小路通間之町西入綿屋町 538 番地  
川嶋ビル

TEL: 075-252-2772  
FAX: 075-231-5144

## 飲食店経営者の皆様へ

『お客様は来てくれて売上は増えているんです。  
でも思った以上にお金が貯まらないんです。  
僕は何か間違えているんでしょうか?』



皆さんもこのような悩みはありませんか？

- 繁盛してるわりに、お金が貯まらない
- 売上は増えているのに、お金が貯まらない
- 1回きりのお客様ばかりで、リピートにつながらない
- 客単価が下がってきて、利益がでない
- もう何をすればお金が貯まるのかわからない

なぜお客様も売上も増えたのに、お金が貯まらないんでしょうか？

売上が増える=お金が残る

と考えられている経営者の方が多くいらっしゃると思いますが、  
皆様ご存知でしょうか？

売上の増やし方には  
**お金が貯まる方法**と、**お金が貯まらない方法**の2種類があることを...

皆さん**お金が貯まる売上の増やし方**を知りたくありませんか？

知りたい人は、今すぐこの手紙を開封して続きを読んでください！