無料

各会10名限定

3/12まで

財 Up 商売繁盛の会より

コロナ禍でも頑張られてる飲食店の方へ

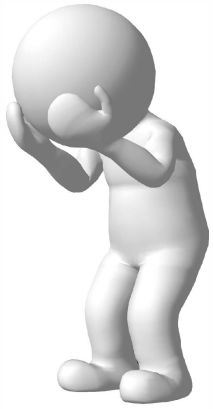
「おかげ様でコロナの影響でお客様が減る中でも売上を作ることができ資金繰りも大丈夫です !!」

コロナ禍でもこのような飲食店があるのをご存じでしょうか？

コロナ禍の中で売上や資金繰りに悩みや不安を抱えている方に

コロナの時代を勝ち残る「集客に頼らないで売上を増やす方法」を教えます！

このセミナーはこんな方におすすめです！



- コロナ以前より売上が減ってしまって困っている方
- コロナ以前よりお客様が減ってしまって困っている方
- 売上が減って資金繰りが厳しくなっている方
- コロナ以前と同じやり方をしていて大丈夫か不安な方
- コロナ禍でも業績好調なお店が何をしてるか知りたい方

もし１つでも当てはまるならこのセミナーはあなたのためのものです！

今すぐ裏面からお申し込みください！

with コロナの時代には **with コロナの時代のやり方**があります。

時代にあわせたやり方を先取りしている人たちは、

例えお客様が減少しても売上や利益を増やしています。

あなたも**コロナの時代を勝ち残る売上の作り方**を学びませんか？

主催：財 Up 商売繁盛の会運営事務局（税理士法人川嶋総合会計内）

税理士法人川嶋総合会計は頑張る中小企業を応援しています。

僕たちがこの手紙をあなたに届けた理由

2021 年も新型コロナの影響は続いており多くの飲食店が苦境に立たされています、、、
そのため多くの飲食店は売上の減少、資金繰りに困り、
お店は存続の危機に立たされています、、、
そんな中で一人でお店の今後に悩み、不安を抱えている方は日に日に増えています。
しかしその一方、コロナ禍にも関わらず業績を伸ばしているお店があるのも事実です。
そこでこの様な状況の中で何か飲食店の方のために力になれないかということで、
今回のセミナー**「コロナの時代を勝ち残る集客に頼らないで売上を増やす方法」**を企画しました。

このセミナーのポイント

このセミナーはずばり
「コロナ禍の厳しい状況でもコロナ以前と変わらず資金繰りに困らず、
商売をしているお店が何をしているのか？他と何が違うのか？」を紹介しています。
よくあるテイクアウトの活用や固定費の削減といった内容ではありません。
彼らがコロナ前から実践している売上の作り方が、コロナ後のお店の数字として表れています。
彼らに共通する売上の作り方をお伝えすることで少しでもあなたのお力になれたらと考えています。
ぜひ一緒に**コロナの時代を勝ち残る売上の作り方**を学びましょう！

参加者の声

（株）センターファーム（飲食店）　代表取締役　中岡　勤　様
　集客することで売上をあげるやり方に限界を感じているなかでコロナが流行しました。
そのためお客様の数は減ってしまいましたが、**勉強会（財 Up 商売繁盛の会）で学んだことを実践**したことにより、おかげさまでコロナ禍でも売上をつくることができ 2 店舗ともに黒字です。

講師紹介

福元　友則（ふくもと　とものり）　MIA 代表／マーケティングコンサルタント
岐阜市出身／同志社大学卒　全国の商売繁盛の会の講師を務め参加者が続々と成果を出している。
【参加者の実績】
売上 20%up（飲食業）／売上 56%up（美容業）／売上 15%up（美容業）／集客 20%up（小売業）
料理人がネイルサロンを経営して売上 up ／ 20 店舗の美容院が売上 up
コロナ禍でも飲食店に新しい売上を作ることに成功／客単価 up で原価率を下げて利益増、資金繰り改善などなど

セミナー詳細

コロナの時代を勝ち残る集客に頼らないで売上を増やす方法

【日時】令和 3 年 3 月 17 日（水）　14:00 - 16:30（受付 13:45 - ）
令和 3 年 3 月 22 日（月）　14:00 - 16:30（受付 13:45 - ）
【会場】税理士法人川嶋総合会計　2F 会議室
京都市中京区姉小路通間之町西入綿屋町 538

【定員】　各日：10 名
【参加費】　無料（1 社 2 名迄）
【申込期限】　3 月 12 日（金）まで

セミナー申込：FAX　075-231-5144

参加希望日に✓	□3/17（水）14:00- 定員 10 名	□3/22（月）14:00- 定員 10 名
会社名／店舗名	**参加者名**	
TEL：	**E-mail**	

QR コードからお申し込みできます

運営：財 Up 商売繁盛の会（税理士法人川嶋総合会計内）京都市中京区姉小路通間之町西入綿屋町 538
TEL:075-252-2772　担当：稲井、南